

⚡ 기회 인텔리전스 플랫폼

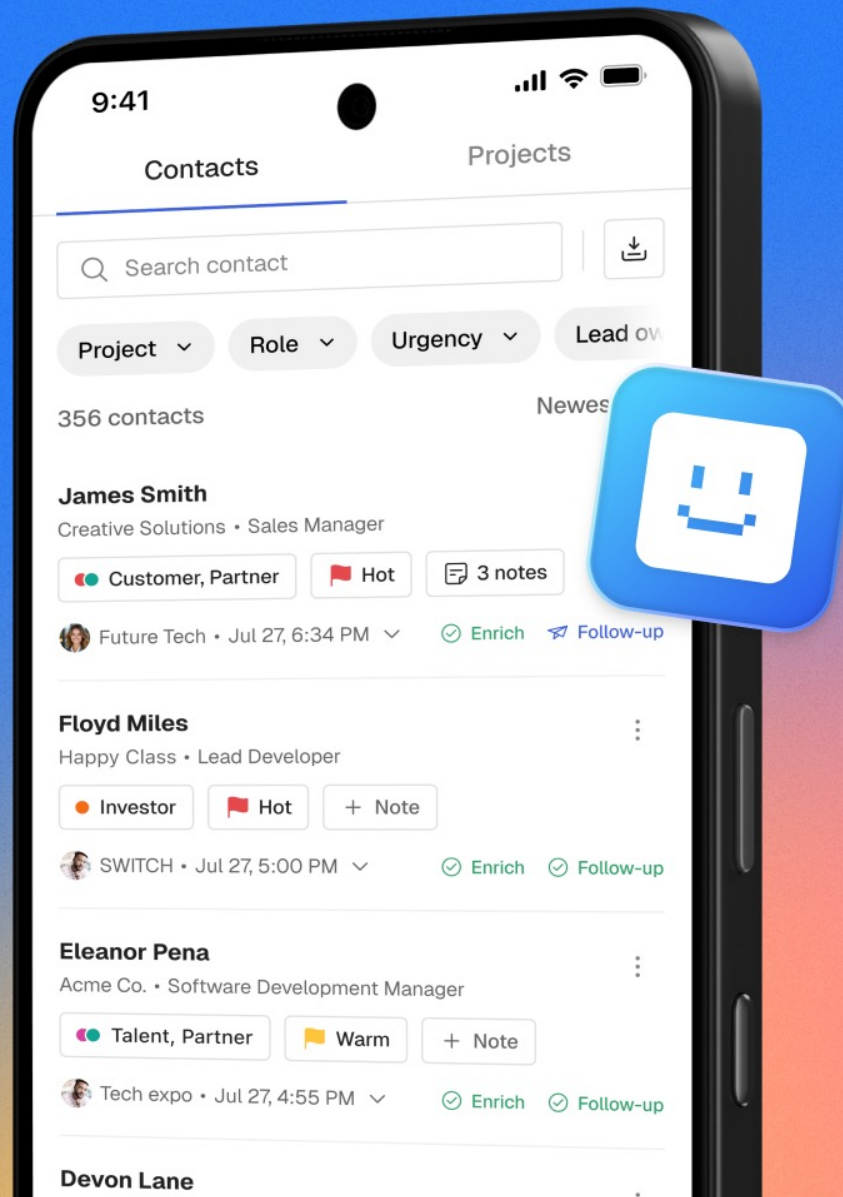
REALIZER.AI

첫 만남을 진짜 비즈니스 기회로

이벤트, 액셀러레이터, 해외 시장 진출 프로그램을 위한
First-Contact Intelligence.

- 행사 주최사
- 액셀러레이터
- 해외 진출

ask@realizer.ai



문제

첫 미팅 이후 수많은 비즈니스 기회가 그대로 사라집니다

기업은 매년 전시회, 컨퍼런스, 파트너 미팅에 막대한 비용을 씁니다.
문제는 리드를 만드는 일이 아닙니다. 그 이후에 벌어지는 모든 일입니다.



곳곳에 흩어집니다

한곳에 모이는 정보가 없습니다

명함, 링크드인 요청, 휴대폰 메모, 그리고 기억 속에
세부 내용이 흩어져 사라집니다.



며칠이면 사라집니다

후속 연락의 질도 함께 무너집니다

맥락은 첫날 가장 풍부하지만, 닷새째가 되면 대부분
사라집니다.



책임지는 도구가 없습니다

CRM은 거래가 생긴 뒤에야 시작됩니다

CRM은 이미 존재하는 거래를 관리합니다. '만났다'와
'거래가 생겼다' 사이의 구간은 어떤 도구도 말지 않습니다.



이것은 귀사의 문제이기도 합니다

행사 성과를 참가사별로 입증하지 못하면, 참가사는 다시 신청하지 않습니다

가장 가치 있는 영업 인텔리전스는 대화 속에 있습니다

대화는 포착하기 어렵고, 금세 잊히며, 어디에도 기록되지 않습니다



CRM에 담기지 않습니다

입력할 필드가 없습니다

미리 정해진 CRM 필드에는 들어가지 않는 맥락과 뉘앙스입니다.



금방 잊힙니다

며칠이면 사라집니다

그 미팅이 왜 중요했는지는 끝나자마자 거의 잊힙니다.



저장되지 않습니다

담아낼 도구가 없습니다

기존 도구가 포착하도록 설계된 적 없는 초기 단계의 신호입니다.

CRM은 이미 존재하는 거래를 관리하고



REALIZER는 **기회가 시작되는 순간**을 책임집니다

카테고리

기존 도구는 공백의 양쪽에만 있습니다.
공백 안에 있는 도구는 없습니다.

기존 솔루션



CRM : Salesforce, HubSpot

이미 존재하는 거래를 관리

진입장벽



Card scanners : CamCard, Remember

연락처 정보만 저장

맥락 없음



Sales automation : Outreach

대량 콜드 시퀀스

관계 훼손



Notes : Notion, Evernote

정리되지 않은 자유 텍스트

검색 불가

REALIZER

새로운 카테고리

First-Contact Intelligence

단순한 저장도, 대량 발송도 아닙니다. REALIZER는 기회가 시작되는 순간을 구조화해, 당일 바로 실행할 수 있는 형태로 바꿉니다.

✓ 자동 맥락 파악

✓ 적합도 점수화

✓ 후속 메시지 초안

✓ 관계 지도

명함 한 장에서 바로 보낼 수 있는 후속 메시지까지

조사
리드를
자동으로

9:41

←

AI research completed!
AI has updated and suggested details below.
Review and apply changes.

Personal

Name Joanna Brooks

Title Market Development Manager

Email joab@cobalt.run

Phone +65 9123 4567

Company

Name Cobalt

Website https://cobalt.run

About CoBALT is committed to transforming how businesses connect, engage, and grow by leveraging innovative

분류
리드를
실시간으로

9:41

Lead Projects

Search lead

Project Role Urgency Lead

356 leads Newest

JJ Jacob Jones
Happy Class • Sales Manager
Referred by Alex Johnson
Talent, Partner High 1 note
SWITCH2024

FM Floyd Miles
L'Oréal • Sales Manager
Customer Low Note
SWITCH2024

TW Theresa Webb
Gillette • Sales Manager
Referred by Leslie Alexander
Partner Urgency Add lead

작성
개인화된
메시지

9:41

Write message with AI

AI suggested

Exploring Collaboration Opportunities

Hi Joanna,

I hope you're doing well. I wanted to follow up on our recent conversation and further explore how REALIZER and your team might collaborate in the future. We see great potential in working together and would love to discuss how we can create value for both sides.

If you're available, I'd be happy to schedule a time to connect and discuss possible next steps. Please let me know a convenient time that works for you. Looking forward to your thoughts!

Best regards,
Victoria Reynolds
REALIZER

Wed, Nov 21, 2024 • 10:00 AM

몇 가지 연락처 정보만 넣으면, 의사결정용 브리프가 나옵니다

☐ 연락처 수집

✎ 미팅 메모 / 음성 메모

사용자 입력

⚡ REALIZER AI, 분석 및 구조화

기업 분석

업종, 규모, 투자 현황, 최근 뉴스

관계 맥락

조직도와 의사결정자

적합도 평가

거래 가능성이 있는 지점과 그 이유

후속 전략

다음에 취할 구체적인 행동

자동 분석 및 구조화

기회 브리핑



TechGlobal Inc.

SaaS · Series B

적합도 높음

배경

글로벌 확장을 위한 AI 파트너를 찾고 있음. 이번 분기 도입 예산이 승인됨.

권장 조치

✓ 2일 이내 소개 자료 발송

고부가 자산



가치 제안

REALIZER는 단순한 문서 정리 도구가 아닙니다. 사람의 대화를 누군가 실행에 옮길 비즈니스 인텔리전스로 바꿉니다.

귀사에서 설치할 것은 아무것도 없습니다

REALIZER는 참가자 본인의 기기에서 작동합니다. 귀사 팀이 할 일은 공지로 끝납니다.



부스 QR

방문객이 직접 정보를 입력합니다.
방문객은 더 빠르고, 참가사는 더
깨끗한 데이터를 얻으며, 부스 앞
대기줄도 없습니다.



모바일 앱

iOS와 Android 네이티브 앱과 웹을
지원합니다. 노트북이나 네트워크 설정
없이 행사장에서 바로 쓸 수 있습니다.



연동 불필요

CRM이나 등록 시스템 연결, 개발
인력 투입 없이 파일럿을 시작할 수
있습니다.



엑셀 내보내기

수집한 모든 데이터를 참가사와
스폰서가 이미 쓰는 형식으로
내보냅니다.

옵션 01

번들 제공

참가사·참석자 패키지에 포함하고, 공동 브랜딩한 행사
후 리포트를 제공합니다.

옵션 02

유료 상위 요금제

프리미엄 애드온으로 판매하고, 수익 일부를 주최사에
배분합니다.

옵션 03

스폰서 후원

행사 스폰서가 비용을 부담하고, 참석자에게
혜택으로 제공합니다.

ROI를 증명할 수 있는 참가사가 다시 참가하는 참가사입니다

재계약 논의는 곧 성과에 대한 논의입니다. 지금은 대부분의 참가사가 그 논의를 할 수 없습니다.

재참가율	참가사는 처리하지 못할 명함 더미가 아니라 귀속 가능한 파이프라인을 들고 돌아갑니다.
패키지 가치	행사 후 기회 인텔리전스를 무료 혜택이 아니라 가격을 매길 수 있는 상품으로 만듭니다.
방문객 경험	QR 셀프 입력으로 부스의 병목이 사라지고, 양쪽 모두의 데이터 품질이 높아집니다.
행사 단위 리포트	행사장에서 실제로 연결이 어떻게 형성되었는지를 집계·익명화해 보여줍니다.
비용 부담	연동도, 설치도 필요 없고 파일럿은 무료입니다.

핵심 메커니즘

참가사가 서두른 후속 연락 20건 대신 충분히 준비한 후속 연락 120건을 보내면, 그 성과는 귀사의 행사 덕분이 됩니다.

이 귀속은 전시 면적, 케이터링, 더 좋은 앱으로는 살 수 없습니다. 2주 뒤 참가사가 직접 측정할 수 있는 결과에서 나와야 합니다.

REALIZER가 주는 가치

행사가 참가사 예산의 비용 항목에서, 추적 가능한 파이프라인의 원천으로 바뀝니다.

엑셀러레이터 및 GTM 프로그램을 위해

창업자에게 소개해 준 인맥이 메일함에서 멈춥니다

네트워크는 프로그램 제안의 핵심이지만, 대부분은 추적 가능한 대화로 이어지지 않습니다.

포트폴리오 속도	데모데이, 멘토, 투자자 미팅이 한 달 뒤가 아니라 같은 주에 추적되는 후속 연락 으로 이어집니다.
차별화	프로그램 제안에 담기는 구체적인 도구 혜택입니다. 일정표에 워크숍 하나를 더 엮는 것과는 다릅니다.
포트폴리오 가시성	코호트 단위로 어떤 대화가 실제로 진전되고 있는지 선택적으로 확인할 수 있습니다.
해외 진출 적합성	낮선 시장에 진입하는 팀을 위해 만들었고, 다른 도구가 놓치는 중소기업과 스타트업까지 다룹니다.
아시아 지원	한국과 아시아 전역 에 진출하는 기업의 파트너 발굴을 직접 지원합니다.

현재 진행 중

Draper Startup House Korea가 입주 스타트업과 글로벌 프로그램 참가팀에 REALIZER를 제공합니다.

2025년 12월 MOU 체결. Pacemakers와의 두 번째 협약은 전시회, 데모데이, 피치 행사 전반의 리드 관리를 다룹니다.

REALIZER가 주는 가치

코호트의 네트워크가 이름 목록에서, 실제로 작동하는 파이프라인으로 바뀝니다.

성과

부스 하나가 아니라, 행사 전체 규모로 운영되었습니다

2026년 7월 기준 도입 현황, 공식 지정 내역, 고객사입니다.

220+

등록 기업

전시회, 파트너 미팅, 해외 진출

WABA Korea Expo 2026

전 참가자 대상 공식 솔루션

시애틀 · 8월 14-16일 · Pier 62

Kinsta · MAF ipin Labs

고객사

아시아·태평양, 유럽, 북미

검증된 영역

▣ 국제 전시회

◆ 파트너·투자자 미팅

✈ 해외 시장 진출 프로젝트

베타 고객사들은 9개월간의 비공개 베타 동안 **후속 연락 건수가 약 3배**, **행사당 근무일 3일 이상 절감**을 보고했습니다. 자체 보고에 따른 참고용 수치이며, 감사를 거치지 않았습니다.

WABA Korea Expo & Festival 2026

시애틀 · 8월 14-16일 · Pier 62

지정 범위

**행사 전체 참가자(참가사, 바이어, 일반 방문객)를 대상으로
한 공식 솔루션**

단일 부스용 벤더 도구가 아닙니다. REALIZER는 귀사의 행사에서와 똑같이 행사장 전체의
수집과 후속 연락을 맡았습니다.

형식

**3일간
B2B 엑스포**

참관 대상

**바이어
· 유통사**

사전 행사

**B2B
매칭 데이**

주최 및 참여 기관

미국 워싱턴주 한인상공회의소

주최 · 미국 북서부 지역 최대 규모의 한인 비즈니스·문화 플랫폼.

- ✓ 시애틀 항만청
- ✓ 워싱턴주 상무부
- ✓ 시애틀시
- ✓ 주시애틀 대한민국 총영사관

귀사에게 중요한 이유

공공 부문이 후원하는 행사가 행사장 전체를 저희에게 맡겼습니다. 귀사의
행사에서도 같은 구성이 작동합니다.

이미 REALIZER로 운영 중인 팀들

“전시회에서 만난 리드를 엑셀에 입력하느라 몇 시간씩 썼습니다. 이제는 QR 스캔만 하면 상대방이 직접 솔루션에 정보를 입력합니다. 시간이 정말 많이 절약되었습니다.”

Seongjun Kim

글로벌 프로젝트 리드, ipin Labs

“팀원과 리드를 원격으로 관리하는 일이 늘 숙제였습니다. REALIZER의 실시간 팀 리드 관리 덕분에 어디에 있는 팀이 연결되고 리드 추적이 간편해졌습니다.”

Alexander Michaelson

APAC BD 매니저, Kinsta

“REALIZER 덕분에 리드를 관리하는 방식이 달라졌습니다. 영업 자료를 추적하면서 고객이 무엇을 원하는지 이해하게 되었고, 계약도 더 빨리 성사시킬 수 있었습니다.”

José Pinto

마케팅 디렉터, Docet TI



전시회 담당 팀

하루에 수십 명의 연락처를 모으지만 정리할 시간이 없습니다.



BD·파트너십 매니저

여러 시간대에 걸쳐 수많은 대화를 동시에 이어갑니다.



커뮤니티 빌더

따뜻한 소개를 이어 주고, 그 결과를 추적해야 합니다.

미국 특허 2건 등록, CoBALT Inc. 보유

◆ US 11,880,921 B2

멀티미디어 프레젠테이션 시스템 및 방법

2024년 1월 23일 등록

라이브 세션을 오디오, 비디오, 주식 등 개별 주소 지정이 가능한 요소로 나누어 전송하며, 각 요소에 슬라이드와 시간 메타데이터를 붙입니다. 하나의 영상 스트림으로 합치지 않습니다.

◆ US 12,536,219 B2

멀티미디어 프레젠테이션용 디지털 컨테이너 파일

2026년 1월 27일 등록

지난 세션을 구조화된 페이지 단위로 담는 컨테이너 형식입니다. 각 페이지는 개별 교체가 가능하며, 같은 콘텐츠의 다국어 버전도 함께 담을 수 있습니다.

관통하는 원칙

두 특허는 REALIZER가 비즈니스 행사에 대해 취하는 입장과 같습니다. **라이브 상호작용은 검색할 수 없는 녹화본이 아니라, 구조화되고 조회할 수 있는 데이터를 남겨야 합니다.**

특허권자: CoBALT Inc.(서울). 발명자: Haeil Yi. 두 특허 모두 USPTO에서 공개적으로 확인할 수 있습니다.

1단계에서는 귀사의 부담이 없습니다

행사 라이선스는 좌석 수가 아니라 협의 건별로 정합니다. 파일럿에는 비용이 청구되지 않습니다.

1단계 — 무료

파일럿

행사 한 건 또는 코호트 한 곳에 무료로 도입합니다.
수집률, 후속 연락 완료율, 참가자 피드백을 담은
리포트를 드립니다.

기간: 행사 1회 주기

2단계

공식 파트너

REALIZER가 참가사 또는 프로그램 패키지에 지정
솔루션으로 포함되며, 공동 브랜딩 자료와 명확한 수익
배분 구조를 갖춥니다.

번들 · 유료 상위 요금제 · 스폰서 후원

3단계

프로그램 인프라

여러 행사 또는 여러 코호트로 확대하고, 팀을 위한 통합
리포트를 제공하며, 등록 시스템 또는 포트폴리오 시스템과
연동합니다.

다년 계약 · 맞춤 조건



시작을 위해 필요한 것

행사 일정 하나와 담당자 한 분. 나머지는 저희가 준비합니다.

파트너십

파일럿 한 번, 함께 해보시죠.

2026년 하반기에 미국과 싱가포르에서 함께할 파트너 행사와 프로그램 두세 곳을 찾고 있습니다.

문의

✉ ask@realizer.ai

◎ Haeil Yi, 공동 창업자 겸 CEO

🏠 CoBALT Inc., 서울 · 싱가포르

저희가 드릴 수 있는 것

다음 행사 주기에 바로 활용할 수 있는 세 가지입니다.



참가사 ROI 인프라

참가자 전체를 위한 구조화된 수집과 후속 연락



코호트 도입

참가팀을 위한 좌석, 온보딩, 후속 실행 리포트



한국·아시아 시장 진출

귀사 기업들을 위한 파트너 발굴과 현지 지원

